

Elazığ'daki eczanededen 700 milyon TL'lik dev çıktı

Anne ve babasından devraldığı ecza deposunu 700 milyon TL ciro lu bir şirket haline getiren Onur Şekerlisoy, şimdi de turizm ve inşaat sektörlerine odaklanıyor. Şekerlisoy Şirketler Topluluğu, Mersin'de 100 milyon TL yatırımla bir rezidans ve otel projesini hayata geçirmeye hazırlanıyor. Şekerlisoy'un hedefi önümüzdeki beş yılda otel ve hastane işlerine 300 milyon TL'lik yatırım yapmak.

Şekerlisoy Şirketler Topluluğu'nun temelleri 1987 yılında Elazığ'da atıldı. Bugün sağlık, inşaat, turizm ve hizmetler, tarım, gayrimenkul ve enerji olmak üzere altı sektörde faaliyet gösteriyor. Son yıllarda hızla büyüyen şirketin bugün 700 milyon TL'lik cirosu var.

Şirketin kuruluş öyküsü, ortopedist Ali Şekerlisoy'un uzmanlığını tamamlamak için eşi Sabrina Şekerlisoy ile birlikte Elazığ'a yerleşmesiyle başlıyor. Ali Şekerlisoy Elazığ Araştırma Hastanesi'nden çalışmaya başlar-ken, Hacettepe Üniversitesi Eczacılık Fakültesi mezunu Sabrina Şekerlisoy ise bir eczane açıyor. Dışarıdan gelmesine rağmen ilde çok sevilen Sabrina Şekerlisoy, yüzlerce iş adamının arasından sıyrılıp 1996 yılında Elazığ'da vergi rekortmeni oluyor. Bu süreçte aile birikimlerini değerlendirmek için Gül Ecza Deposu'nu kuruyor.

KADERİ İRAK'TA DEĞİŞTİ

Bölgesinde küçük bir ecza deposu olarak faaliyet gösterirken, ailenin girişimci ruhlu çocuğu Onur Şekerlisoy'un okulunu bitirmesiyle şirketin kaderi değişiyor. 2011 yılında Koç Üniversitesi Hukuk Fakültesi'nden mezun olan Onur Şekerlisoy, önce kendi işini yapmaya karar veriyor. Genç girişimci, Irak'a kuru gıda ve alüminyum profil satarak iş hayatına adım atıyor. Ardından burada ener-

TARIMA YATIRIM YAPTI

Şekerlisoy Şirketler Topluluğu, yaklaşık iki yıl önce tarım işine de adım attı. Yöre insanına katkı sağlamak, bölgede istihdam yaratmak ve ekonomik kalkınmayı desteklemek amacıyla Mersin'de 50 bin metrekaresel alanda narenciye üretimine başlayan grup, 400 bin adet fidan dikti. Beş yıl içerisinde bu rakamın 1 milyona çıkarılması hedefleniyor.

ji alanındaki boşluğu görerek enerji santralleri, petrol ve gaz sahalarında üst yapı projeleri konularında hizmet veren Bin Khalid Group'u kuruyor.

Onur Şekerlisoy, bu sırada Irak'ta ilaç sektöründeki boşluğu fark ediyor. Bu işte ciddi bir kâr marjı olduğunu gören girişimci, ailesinin ilaç işini yurtdışına açma kararını alıyor. Şekerlisoy, bu kararı nasıl aldığını şöyle anlatıyor: "Annem eczacı, babam doktordur. Bir ecza depomuz vardı. Neden olmasın diye düşündüm ve Türkiye'de kendi alt tedarikçilerimi oluşturmaya başladım. Mısır, İran, Suriye gibi ülkelere ilaç göndermeye başladık. İlaç sektörünün yapısı farklı. Mesela Amerika'da vitaminler, Türkiye'de kronik hastalıklara yönelik tansiyon ilaçları ucuz. Biz de buna uygun bir sistemle ilaç satmaya başladık." Şirket, kâr marjını

yüzde 2-3 gibi düşük tutarak yurtdışı piyasalarda hızla büyüyor.

İLK PROJE MERSİN'DE

Son dönemde ilaç pazarındaki rekabetin artması ve kâr marjının giderek düşmesi ise şirketin yeni yatırım alanlarına yönelmesine neden oldu. Bu süreçte Elazığ'da bir hastane satın alan grup, turizm ve inşaat sektörüne de yatırım kararı aldı. Türkiye'de turizm ve inşaatın yanlış anlaşılacak iki sektör olduğunu düşünen Onur Şekerlisoy, bu algıyı değiştirmek için yola çıktığını belirtiyor. Turizm ve inşaat da doğayla dost projeler yapılabileceğini düşünen Şekerlisoy, birkaç yıl boyunca bu sektörlerdeki fırsatları araştırırken arsa alımı yapıyor. Birkaç küçük deneme projesinin ardından tamamen bu alana odaklanma kararı alan grup, Mersin'de rezidans ve oteli içeren Athena projesiyle atak yapılmaya hazırlanıyor.

Mersin Erdemli'de 650 yataklı bir otel ve 174 daireli bir rezidanstan oluşan Athena için 100 milyon liralık yatırım yapıldı. Kendine ait bir koya ve iki dalgakırana sahip olan bu rezidans, tarihi bir bölgede, sit alanı ile çevrili bir alan içinde yer alıyor. Projenin hemen yanında doğal yolla ayakta kalan bir su kemeri bulunuyor. Hatta Şekerlisoy, başvuruda bulunarak kemerin Kültür Bakanlığı tarafından koruma altına alınmasına öncülük ediyor.